

越欧签自贸协定，中国为何“躺枪”

中国社会科学院亚太与全球战略研究院研究员、东南亚研究中心主任 许利平

最近，越南国会批准了越南与欧盟的自由贸易协定（EVFTA）和投资保护协定。按照协定，越欧双方将在未来10年内逐渐削减直至取消双边货物贸易中约99%的关税。一些海外媒体就此评论称，新冠肺炎疫情的扩大正促使外资企业加快“摆脱中国依赖”的动向，以越南为代表的东南亚国家可能充当“接盘者”的角色，而欧盟也可乘机减少对中国经济的依赖，朝着与中国某种程度“脱钩”的方向发展。最近几年，这种“接盘论”和“脱钩论”一直甚嚣尘上，中国可以说是无奈“躺枪”。其实，这两种论调都只是一厢情愿。

实施对外贸易的多边化、多样化是越南一直追求的对外合作目标。无论主观考虑还是客观条件，都决定了“接盘论”不是越南想要或能够达到的目标。迄今为止，越南参与双边和多边自贸协定达20项左右，其中比较重要的是越欧自贸协定、全面与进步跨太平洋伙伴关系协定（CPTPP）、中国与东盟自贸协定。而越南与以色列、越南与英国的自贸协定也正在谈判之中。

越南是欧盟在东盟的第二大贸易伙伴，欧盟则是越南第二大出口市场。根据越南工贸部的相关研究，EVFTA将有助于2020年越南对欧盟的出口额同协定尚未生效时相比增加20%左右，2025年增加42.7%，2030年增加44.37%。但在具体实施过程中，越南出口到欧盟的商品将可能面临非关税贸易壁垒的挑战，比如原产地原则、可持续发展原则等，这些都是越南自身的短板，难以在短时间内彻底解决以满足欧盟要求。究竟越欧自贸协定给越南对外贸易产生多大影响，还有待时间的检验。

2018年11月越南国会批准CPTPP，2019年1月CPTPP正式生效。根据越南计划投资部国家社会经济信息和预测中心的计算，到2035年，CPTPP将增加越南GDP17亿美元，增加出口40多亿美元，分别增长1.32%和4.04%。经过一年多的实践，比起贸易的红利而言，越南加入CPTPP，对其现有的体制、机制是一项严峻挑战。

对越南对外经贸关系产生重要影响的则是中国与东盟自贸协定。2010年生效的中国-东盟自贸区是发展中国家间最大的自贸区，给包括越南在内的东盟国家带来了巨大实惠。中国与东盟双向贸易从2002年的548亿美元增长至2018年的5878.7亿美元，增长逾10倍，双向投资从2003年的33.7亿美元增长至2018年的159.2亿美元，增长近5倍。2019年，中国—东盟自贸协定升级版启动，进一步推动了双方贸易增长，即使在新冠肺炎疫情时期，中国与东盟贸易依然表现突出。根据中国商务部统计，今年1-4月，东盟一跃成为中国最大贸易伙伴，并且成为中国第一大出口市场，中国对东盟出口增长3.9%，拉动中国出口增长0.5个百分点。

受中国-东盟自贸区协定优惠政策影响，中越贸易额也不断创造历史新高。2019年双边贸易额1168.7亿美元，连续两年超过千亿美元，越南成为东盟成员国对华最大贸易伙伴。与此同时，越南和中国分属工业化不同阶段，而且越南自身的产业链和供应链不甚完善，需要依托中国市场。越南市场规模有限，2019年中国出口额近2.5万亿美元，越南只有2600亿美元。以上种种现实，又决定了越南“接盘中国”根本难以想象。

而对欧盟来说，中欧关系越来越紧密，所谓“脱钩论”在现实中也根本立不住脚。事实上，“脱钩”这种说法主要是美国在鼓噪，欧洲国家从未参与其中，一些外媒的鼓噪毫无来由，莫名其妙。

中欧互为重要贸易伙伴和重要市场。无论从双边贸易额，还是从相互投资额来看，二者都各自对外贸易和投资的前列。这种贸易和投资更多体现了双方合作的互补性与可持续性，符合双

方各自的战略目标。越来越多的欧盟国家参与“一带一路”建设，部分国家还与中方签署了共建“一带一路”合作谅解备忘录。横跨欧亚大陆的中欧班列凭借独特优势，开行量和货物发送量在疫情期间逆势上扬，不断创历史新高。中欧班列运送的货物中不仅有稳定国际供应链的物资，还有欧盟国家急需的防疫物资。实际上，中欧经济不仅不会朝着任何形式的“脱钩”发展，反而只会越来越成为你中有我、我中有你的利益共同体。

总之，尽管受新冠肺炎疫情的冲击，但中国经济稳中向好、长期向好的基本面没有改变，中国与包括欧盟和东盟国家在内的经贸合作也会逐步回升。扩大对外开放，维护全球产业链、供应链稳定一直是中国的目标。那些所谓的“接盘论”和“脱钩论”既不符合实际，也是损人不利己的，必须予以摒弃。