

# 透析印度的拉美政策

时宏远

中国社科院研究生院亚太系博士生

〔关键词〕 印度、拉美国家、经济合作、南南合作

〔提 要〕 冷战时期，印度对拉美采取的是一种相对疏远的政策，两者的关系也比较冷淡。冷战结束后，印度对这种政策进行了调整。调整后的拉美政策以加强经贸合作为主要内容，以大国为重点，强调南南合作，积极与拉美国家建立良好的关系，并与“入常”问题相联系。与此同时，拉美国家也对自己的外交政策进行了调整，奉行一种独立自主的多边外交政策，希望能与更多的国家发展友好关系。在这种情况下，印度与拉美的关系开始逐渐升温。

〔中图分类号〕 D835.10 〔文献标识码〕 A 〔文章编号〕 0452 8832(2009)6 期 0031—06

〔完稿日期〕 2009年6月20日

## 印度对拉美政策的调整

冷战期间，虽然印度与拉美在核裁军、核不扩散、和平利用核能、维护世界和平等方面有着共同的利益，但两者的关系在整个冷战期间一直都比较冷淡。印度总理只对拉美进行过两次访问，一次是1961年尼赫鲁的访问，另一次是1968年英迪拉的访问。双方不仅在政治上比较疏远，在经济上也鲜有往来。造成这种情况的原因主要有三个。一是相距遥远。印度地处印度洋，而拉丁美洲则位于大西洋和太平洋之间。从印度往东，两者被广阔的印度洋和太平洋所阻隔，而如果从印度往西，两者之间则横亘着印度洋和大西洋。虽然二战后国家之间的往来已突破了地域限制，但地缘政治仍然在国际关系中起着重要作用，相距遥远仍在一定程度上阻碍着国家之间的有效交往。二是两极格局的影响。在

美苏对峙的两极格局环境下，印度和拉美出于各自的利益选择了不同的外交道路。印度一方面加入了英联邦，另一方面与埃及和南斯拉夫创建了不结盟运动，并在20世纪70年代与苏联结成了“准盟友”的关系。而拉美国家则是西班牙和葡萄牙的殖民地，虽说在二战后陆续获得了独立，但与世界其他地区的联系仍然偏少。更为重要的是，美国一直将拉美看作是自己的战略“后院”，不容其他国家染指。所以，印度更多的是从“门罗主义”的视角看待拉美地区。为了不触动美国的敏感神经，印度对发展与拉美的关系态度谨慎。三是制度上的差异。在冷战期间，许多拉美国家都存在着“民主赤字”，军人专制和威权统治，破坏人权的事情也时有发生。而印度一直以世界上最大的民主国家自居，对这些“非民主”的拉美国家并没有什么好感。<sup>[1]</sup>

冷战的结束为两者关系的改善提供了契机。在

国际关系格局走向多极化，世界经济趋于全球化的国际大背景下，许多国家都对自己的外交政策进行了调整。印度亦不例外。经过对冷战期间外交政策的反思，印度最后选择了一种积极的多边外交政策，坚持在维护国家利益的基础上同所有的国家和地区都发展友好关系。在这种政策的指导下，印度在处理好与欧盟、美国、俄罗斯和中国这样的大国与“超国家”关系的同时，也对非洲和拉美给予了高度重视，逐渐纠正了冷战期间对这两个地区的忽视。2008年第一届印非峰会在新德里的召开便是这种政策调整的结果。对于拉美地区，印度也加大了与之发展关系的力度，希望能与拉美国家保持一种比较友好的关系，以实现自己在拉美的政治经济利益。而与此同时，拉美国家也对自己的内政外交进行了调整。在军人和威权政体先后被推翻后，通过民主选举执政的拉美国家在外交上纷纷强调自主性，希望摆脱美国为其设定的外交轨道，走自己的外交道路，与更多的国家发展关系。

在这种情况下，印度与拉美的关系开始逐渐升温，不仅多位拉美国家领导人对印度进行了访问，如巴西总统卢拉（2004年、2007年、2008年）、智利总统拉格斯（2005年）、委内瑞拉总统查韦斯（2005年）、墨西哥总统卡尔德龙（2007年）。印度总理辛格也于2006年对拉美进行了历史性访问，这是印度总理时隔38年后首次访问拉美，折射出印度对拉美政策的重大变化。在此基础上，印

度总统帕蒂尔又于2008年4月对拉美进行了访问。此次访问是这位印度历史上首位女总统的第一次出访，足以显示印度对拉美的高度重视。<sup>[2]</sup> 帕蒂尔在出访前说：“我此次出访的目的在于加强印度与拉美国家之间的关系，促进双方关系进一步向前发展。”<sup>[3]</sup>

## 印度拉美政策的主要特点

尽管印度只是在冷战后尤其是最近几年才开始调整拉美政策，印度的拉美政策也不像美国和中国的拉美政策那样特别引人关注，但印度的拉美政策仍然有着非常鲜明的特点。

**第一，以经贸合作为主要内容。** 在印度的拉美政策中，加强与拉美地区的经贸合作占到了非常大的比重。对印度来说，拉美在经济上对其有着三个方面的重要意义。其一是拉美地区的能源非常丰富。据世界著名的石油公司英国石油公司的测算，2007年拉美地区的石油已探明储量为176亿吨，占世界已探明储量的10%，日产量达1011万桶，占世界日产量的12.9%（见表1）。在天然气方面，2007年拉美地区的已探明储量为8.1万亿立方米，占世界已探明储量的4.6%，年产量为1970亿立方米，占世界年产量的6.7%。其中，委内瑞拉2007年已探明石油储量（不含重油）为125亿吨，占世

表1：拉美地区2007年的石油探明储量和产量

	已探明储量(十亿吨)	占世界比重%	产量(每日千桶)	占世界比重%
墨西哥	1.7	1.0	3477	4.4
阿根廷	0.4	0.2	698	0.9
巴西	1.7	1.0	1833	2.3
哥伦比亚	0.2	0.1	561	0.7
厄瓜多尔	0.6	0.3	520	0.7
秘鲁	0.1	0.1	114	0.1
特立尼达和多巴哥	0.1	0.1	154	0.2
委内瑞拉	12.5	7.0	2613	3.4
其他拉美国家	0.2	0.1	141	0.2
总计	17.6	10	10110	12.9

资料来源：British Petroleum, *Statistical Review of World Energy*, June 2008, pp. 6-8.

界已探明储量的 7%，已探明天然气储量为 5.15 万亿立方米，占世界已探明储量的 2.9%。<sup>[4]</sup> 以此来衡量，委内瑞拉是西半球最大的石油蕴藏国和世界第五大石油出口国。而与拉美国家比起来，印度却是个典型的贫油国，所需石油的 70% 都需要进口。据国际能源机构估计，随着印度经济的持续发展，到 2030 年，印度对石油进口的依赖度将会上升到 91%。<sup>[5]</sup> 因此，印度希望能与拉美国家进行能源合作，以减轻对中东地区的严重依赖（占其石油进口总量的 70% 左右），确保能源安全。其实，印度已经在能源方面与拉美展开了合作。除从拉美直接进口原油外，印度的能源公司还对拉美的能源领域进行了大量投资。印度国有石油天然气公司的子公司维德什已在巴西一处海上油区投资了 4 亿多美元。2005 年，维德什又从委内瑞拉政府手中获得了一处油田的开采权，该油田日产原油达 10 万桶。在古巴，维德什除在两处油区的招标中胜出外，还与巴西、委内瑞拉和阿根廷的石油公司联手获得了另外 6 处油区的开采权。不仅如此，维德什还与厄瓜多尔的石油公司签订了谅解备忘录，以建立合资企业在厄进行石油的勘探和开采。

其二是拉美为印度提供了一个重要的投资场所。尽管印度正成为全球投资的新目的地，本身也需要外来投资，但仍有不少印度公司到国外寻找投资机会，这一方面因为全球贸易壁垒的减少使对外投资比以往更为方便；另一方面也因为印度国内的竞争也非常激烈，对外投资更能赚取丰厚的利润。有鉴于此，尚未完全开发而又有着较大投资回报潜力的拉美地区就成为印度企业对外投资的重要选择。印度外交部负责拉美事务的官员维斯万纳山说：“拉丁美洲正成为一个稳定增长的投资市场，这为我们的公司提供了一个很好的投资机会。”<sup>[6]</sup> 印度塔塔咨询服务公司副主席桑贾·辛格则说：“拉美地区的 GDP 总值超过了 3 万亿美元，是一个富有希望和活力的地区，是印度工业投资的下一个主要目的地。”<sup>[7]</sup> 实际上，印度已经在拉美展开了广泛投资（包括能源领域）。例如，印度已在玻利维亚投资了 23 亿美元建造一个铜矿加工厂，这是安第斯山脉地区最大的一笔投资，将能创造 1000

个直接工作岗位和 6000 个间接工作岗位；在特立尼达和多巴哥，印度已成为该国最大的投资者；在墨西哥，印度已成为亚太地区在该国的第八大投资国，截止到 2008 年 4 月，印度已在墨西哥累计投资了 16 亿美元。不仅如此，印度的一些大企业还在拉美站稳了脚跟。例如，印度的制药公司通过与当地制药公司联合办厂已在拉美建立了庞大的商业网点，通过这种方式，印度的医药行业在拉美每年的收入可达 4 亿美元。<sup>[8]</sup> 而塔塔咨询服务公司则已在乌拉圭和巴西成立了软件发展中心，雇用的信息技术人员多达 2000 名，在墨西哥设立的一家办公室则雇用了 500 名当地人，并计划在五年内使这个数字增加到 5000 人。关于印度公司在拉美的投资情况，维斯万纳山表示，在过去的二十年里，印度的公司已在拉丁美洲投资了 70 亿美元，在未来五年里，这个数字将会轻易地翻一番。<sup>[9]</sup>

其三是拉美能促进双边贸易额的增长。一方面，拉美地区的人口多达 5.2 亿，近几年中经济年均增长率为 4%—6%，是一个消费潜力很大的市场。<sup>[10]</sup> 有利于印度向该地区出口工业品；另一方面，拉美又是世界上自然资源最为丰富的地区之一，<sup>[11]</sup> 有利于印度从该地区进口原材料。正是由于双方经济具有很强的互补性，双方之间的贸易额近年来增长非常迅速。在 1991—1992 年间，双方的贸易额还只有 4.74 亿美元，到了 2000—2001 年，双方之间的贸易额就增加到 17.33 亿美元，到了 2007—2008 年更是猛增到 122.22 亿美元（见表 2），16 年增长了将近 30 倍。印度从拉美进口的商品主要有原油、大豆油、铜、其他矿产品与金属、木材和皮革，对拉美出口的商品主要有化工产品、药品、技术工程产品、纺织和服装。

鉴于拉美在经济方面对自己的重要性，印度非常希望能进一步加强双方之间的经贸关系。为此，印度不但与拉美的一些经济组织和国家签订了贸易协定，而且还不断举办各种有关的博览会和研讨会。例如，印度 2004 年与南方共同市场签订了“优先贸易协定 (Preferential Trade Agreement)”。根据协定，双方将降低来自对方 450 种商品的进口关税，幅度在 10%—20% 之间；<sup>[12]</sup> 2005 年，印度又与

表 2: 印度与拉美的贸易额(单位:百万美元)

	从拉美进口	对拉美出口	贸易总额
2000 - 2001	713.64	1018.91	1732.55
2001 - 2002	1006.17	960.30	1966.47
2002 - 2003	1046.04	1295.80	2341.84
2003 - 2004	1192.66	1138.80	2331.46
2004 - 2005	2054.80	2160.71	4215.51
2005 - 2006	2662.75	2993.47	5656.22
2006 - 2007	6115.78	4264.68	10380.46
2007 - 2008	6561.06	5660.54	12221.60

资料来源: Government of India Ministry of Commerce & Industry.

智利签署了“优先贸易协定”。这是印度与拉美地区单个国家签订的第一个类似协议。按照规定,来自印度 296 种商品在进入智利市场、来自智利 266 种商品在进入印度市场时将会享受 10-15% 的关税减让;<sup>[13]</sup> 2007 年 2 月,印度工业联合会在新德里举办了第一届“印度与拉美及加勒比伙伴关系”论坛,旨在于促进双方的商业合作,促进相互投资。到 2009 年 2 月,该论坛已举办了三次峰会。

**第二,与“入常”问题相联系。**一直以来,印度都将加入安理会常任理事国视为其崛起为大国的一个重要标志,认为两者是“等价物的关系。”<sup>[14]</sup>为了能“入常”成功,印度一方面积极宣传自己对联合国所做的贡献和自己本身所具有的“入常”实力,另一方面不断开展外交活动,谋求更多的国家支持自己。拉美地区有 33 个国家,虽然它们大都是实力不强的小国,但这些国家在联合国中的投票权却与大国没有什么区别,每个国家都有一票。因此,拉美国家在整体上是一支非常重要的力量,联合国任何重大的改革如果没有拉美国家的支持,不仅是无法想象的,也是难以进行的。正因为此,印度非常看重拉美国家在这方面的作用,希望能与之建立一种比较友好的关系,获取它们对自己“入常”的支持。受这种政策的指导,除与巴西、日本和德国结成“四国联盟”外,印度还在不同的场合呼吁甚至要求拉美国家支持自己“入常”。例如,

2005 年 2 月,印度外长纳特瓦尔·辛格与加勒比共同体 15 个国家的外长举行了会谈。虽然这只是双方进行的第一次外长会议,但会谈的一个很重要的议题就是关于印度的“入常”问题。经过会谈,加勒比共同体 15 个国家均表示支持印度“入常”。此外,经过印度的外交争取,巴西、智利、秘鲁也都明确表示支持印度“入常”。而在联合国内,拉美国家在其他一些问题上也给予了印度强有力的支持。2007 年,来自拉美的 26 个国家与印度一道向联合国大会提交了将甘地生日(10 月 2 日)作为国际非暴力日的草案,并促使这个草案获得了通过。<sup>[15]</sup>

**第三,以大国为重点。**鉴于无法与所有 33 个国家都保持密切的关系,印度选择了通过与拉美主要大国发展友好关系进而扩大在该地区影响的战略。这使得印度的拉美政策明显呈现出以大国为重点的特征。这从印度领导人的访问中就能看得出来。辛格总理 2006 年对拉美的访问其实只访问了巴西,而帕蒂尔总统 2008 年也只访问了巴西、智利和墨西哥。虽然印度领导人至今还没有对拉美大国委内瑞拉进行过访问,但委内瑞拉总统查韦斯 2005 年却在印度总统的邀请下访问了印度。总体来看,印度的这种政策取得了显著成效。印度几乎与拉美地区的所有大国都保持了一种比较友好的关系。其中,又以与巴西的关系最为密切,巴西已成为印度在该地区最重要的战略伙伴。由于巴西不仅是拉美地区面积最大人口最多的国家,而且也是拉美地区经济的发动机,印度非常注重发展与巴西的关系。2006 年 9 月,辛格总理在访问巴西时与卢拉总统共同决定将两国的关系升级为“战略伙伴关系”,并启动了由两国国家安全顾问负责的战略对话机制,就双方关心的地区和全球性问题进行对话和沟通。在经贸关系上,两国也变得日益密切,双边贸易额从 2000 年的 4.88 亿美元猛增到 2006 年的 24 亿美元,增长了 4 倍多。<sup>[16]</sup>关于两国关系,卢拉总统 2007 年在再次出访印度前表示:“自上次我访问印度以来,两国的政治关系发展良好。辛格总理非常信任我,我也非常信任辛格总理。不仅如此,两国的经贸关系也取得了长足发展,巴西对

印度的出口已经增长了 422%，从印度的进口也增长了 343%。”<sup>[17]</sup> 在随后的访问中，印巴两国共签署了 7 个协议。在发布的《红堡宣言》里，双方再次重申要加强在双边领域如国防、空间和能源部门的合作，以及在多边领域如联合国和世贸组织里的合作。同时，两国还决定到 2010 年将双边贸易额增长到 100 亿美元。<sup>[18]</sup>

**第四，强调南南合作。** 针对拉美地区都是发展中国家的特点，印度在与这些国家发展关系时往往强调南南合作这一属性，以彰显自己与其立场的一致性。2008 年 4 月，帕蒂尔在出访拉美前说：“我们与这三个国家（巴西、智利和墨西哥）在诸如南南合作、气候变化、多哈回合谈判、反恐以及联合国改革等问题上持有相同或相似的观点。我们想让这些国家的声音被国际社会所听到，这样的话，发展中国家的问题才能受到重视并被解决。”<sup>[19]</sup> 在实践中，除借助以往的不结盟运动和 77 国集团外，印度还通过另外两种新方式来加强与拉美国家的南南合作。一种是 20 国集团。20 国集团创建于 2003 年 8 月，主要的宗旨是“确保农业谈判符合多哈回合制定的路线图，使谈判的结果符合发展中国家，即在全球贸易谈判中减少并最终取消对农产品出口的补贴”。这个集团一经成立便引起了国际社会的广泛关注，这不仅因为这个集团代表了发展中国家在农业谈判上的共同立场，还因为这个集团的人口占到了世界总人口的 60%，占世界农村总人口的 70%，农业出口占到了世界农业总出口的 26%，是世界格局中一支重要的力量。<sup>[20]</sup> 而在这个集团中，有一半的成员国是来自于拉美地区，起主导性作用的则是印度、巴西和阿根廷。<sup>[21]</sup> 另一种是印度、巴西、南非三国对话论坛（IBSA）。这个论坛成立于 2003 年，主要追求的目标是：在事关全球化的讨论中代表新崛起国家的声音；代表与八国集团不同的立场；强调经济外交的重要性；在国际谈判中强调发展合作的重要性；将发展中国家的立场带到主要的多边国际论坛上。<sup>[22]</sup> 虽然这个论坛只有三个成员国，但它却具有一定的代表性：南非代表了反种族歧视；印度代表了最大的民主制；巴西代表了可持续发展。<sup>[23]</sup> 在 2003—2007 年间，这个

论坛共举行了 7 次高层会议，取得了一些重要成果。2006 年，这个论坛举行了首次首脑会议，并决定以后每年举行一次。

## 拉美对印度的认知

拉美对印度的认知可以从两个方面来分析，一是政治方面；二是经济方面。在政治方面，拉美国家认为印度是一个正在崛起的大国，在国际事务中所发挥的作用越来越大，国际社会包括联合国、美国、欧盟、俄罗斯和中国这样的大国和组织都非常重视发展与印度的关系。在这种情况下，拉美国家没有理由不与印度处理好关系。此外，拉美国家还认为，印度是世界上第二大人口大国和发展中大国，具有发展中国家的一些典型特征。这使印度能在很多国际问题上与发展中国家的整体立场保持一致，从而提高发展中国家在国际谈判中的地位。巴西一位官员曾这样评价发展与印度的关系：“与印度接触不仅能确保在亚洲留下重要的影响，也为自己开启了成为全球性角色的机会。”<sup>[24]</sup> 而厄瓜多尔副外长瓦伦西亚（Valencia）则说：“我们的外交关系一直集中在西方国家。现在我们对世界别的地区也开放。我们并不想做投机者，但我们希望能与其他国家（包括印度）一道在气候变化、国际贸易和南南合作问题上发挥积极的作用。”<sup>[25]</sup> 当然，拉美国家对印度的看法并非全都是正面的。在核不扩散问题上，拉美国家就认为印度的核试验破坏了核不扩散体制，造成了新一轮的军备竞赛。不过，由于距离遥远，拉美国家对印度核试验的感受并不是很深刻，反应也不是非常强烈。因此，从总体上看，拉美国家希望能与印度发展一种良好的政治关系。这其中一个重要表现是，几乎所有的拉美国家都已在印度设立了大使馆，即使像萨尔瓦多和巴拉圭这样的拉美小国也在新德里派驻有全职代表团，并计划在孟买设立领事馆。

在经济方面，拉美国家对印度的看法更为积极。拉美国家认为，印度经济的持续快速发展，为拉美国家提供了好几个方面的机会。一是可以促进印度到拉美投资，推动拉美经济发展，解决当地人

的就业问题。2005年1月,智利总统拉格斯对印度进行了访问,这是智利总统第一次访问印度。在接受媒体采访时,拉格斯说:“印度是一个正在崛起的大国,是世界上一支重要的经济力量。智利非常适合于印度投资,因为智利与北美和欧洲签订有自由贸易和零关税协定,印度对智利投资有助于印度的产品进入北美和欧洲市场。”<sup>[26]</sup> 二是有利于拉美国家对印度进行投资。虽然印度在经济上取得了很大进步,但其基础设施仍然还比较落后,进行修建和完善需要大量资金。根据印度总理辛格的估计,到2012年,印度在此方面需要的资金将达3200亿美元,<sup>[27]</sup>而仅靠印度自身之力根本无法筹集到这么多资金。类似的情况也存在于其他领域。这为拉美国家提供了重要的投资机会。萨尔瓦多副总统埃斯科巴尔(Escobar)对此表示:“我们一方面希望印度的工业和有潜力的投资者能到中美洲来投资,另一方面我们也在研究印度的市场,我们的商人已与印度各个层次的企业进行了广泛接触,以便找到投资的领域和方向。”<sup>[28]</sup>与萨尔瓦多抱有同样想法的拉美国家并不在少数。例如,在过去,巴西投资者并没有将印度视为是一个很好的投资地。但现在,他们已认识到印度的市场投资潜力非常大。像巴西的国有石油公司巴西石油公司(Petrobras)已经与印度的国有公司印度天然气集团有限公司(Gas Authority of India Limited)在印度的能源领域展开了合作。<sup>[29]</sup>三是印度经济的快速发展使印度对原材料的需求不断增加,这在很大程度上推动了原材料价格的上涨,从而给资源丰富的拉美国家带来了更多的收益。仅以铜为例,在1990—2004年期间,中印两国对铜的大量进口使世界铜的需求量增长了25%。结果,铜的价格因此而上涨了三倍,每磅超过了3美元。<sup>[30]</sup>此外,印度对原材料需求的增加也有利于拉美国家实施多元化的出口战略。查韦斯总统2005年在访问印度时说:“我们(委内瑞拉)已经向美国供应了100年的石油。它(美国)习惯于从世界其他地方攫取最美好的东西,这必须停止。现在,我们决定向中国和印度提供大量的石油。”<sup>[31]</sup>四是同为发展中国家,印度取得的经济成

就可以为拉美国家所借鉴。圭亚那旅游部长曼尼拉姆·普拉沙德(Manniram Prashad)曾就这一点说:“印度自1991年进行自由化改革后,其经济得到了迅速发展,这为拉丁美洲提供了一个重要的参照标准。”<sup>[32]</sup>

综上所述,无论是政治上还是经济上,拉美国家都认为印度是一个实力正在上升的国家,与发展关系符合自身的利益。

## 结 语

冷战结束后,印度与拉美国家都对各自的外交政策进行了调整,这使得印度与拉美国家之间的关系比之冷战时期有所改善。进入新世纪后,这种改善的步伐明显加快。与之相对应的是,印度在拉美地区的影响力也开始不断上升。设在华盛顿的战略和国际研究中心副研究员安梢尼·巴彦(Anthony Bryan)表示:“印度在拉丁美洲的投资力度非常大,很显然,它能够获得丰厚的回报。印度是这个地区一个强有力的角色,这一点与中国有所相似。”<sup>[133]</sup>

但另一方面,印度目前在拉美地区的存在还很薄弱,并非是拉美国家最重要的外交对象,尽管拉美国家也希望能与其发展友好关系。这正如萨尔瓦多副总统埃斯科巴尔所说:“印度是一个正在崛起的大国,它有潜力成为拉丁美洲国家的战略伙伴。但除少数一些国家外,拉美地区的大部分国家目前还未将印度作为自己的外交重点。”<sup>[34]</sup>看来,印度发展与拉美国家的关系,还有很长的路要走。

### 注 释:

[1] V·Shivkumar and Dattesh,“Asia, the India Ocean and Latin America”, *World Affairs*, Vol.12, No.1, Spring 2008, p.66.

[2] “President Patil Leaves for Latin America”, *Express India*, April 12, 2008.

[3] Liz Mathew, “India to Work with Latin America to Strengthen Developing Countries: Patil”, *Bolo*, April 12, 2008.

[4] British Petroleum, *Statistical Review of World Energy*, June 2008, pp.22-24.

[5] Tanvi Madan, “Energy Security Series: India”, *Report of the Brookings Institution*, November 2006, p.11.

[6] Marla Dickerson, “Latin America Lures (下转第24页)

核政策，且在核武装的道路上越走越远。朝鲜在进行第二次核试验后，高调宣布拥核并彻底否定和矢言永不重返六方会谈。更有甚者，就在朝鲜大搞“缓和外交”之际，9月3日，其常驻联合国代表致函安理会轮值主席，声称朝鲜已成功实施实验性浓缩铀活动，乏燃料棒的后处理也进入尾声，提取的钚已武器化。朝方还警告说，如果“安理会不作出有利于朝鲜半岛和世界无核化道路的正确判断，”朝鲜“除了采取更强硬的自卫还击手段外别无选择”。这就是说，朝鲜已拥有提炼浓缩铀这种第二种制造核武器的方式，并以“核大国”的口气将半岛无核化同世界无核化联系起来。言下之意，如果世界上其他核大国不放弃核武器，朝鲜也不会放弃。朝鲜还暗示可能于近期进行第三次核试验。朝鲜这种非理性的行为引起有关国家更强烈的反应。

韩国认为朝鲜的行为“不可容忍”。其外交通商部发言人9月4日表示，韩国政府将“对朝鲜的威胁和挑衅作出坚决和持续的回应”。日本即将执政的民主党干事长也表示，日本可能考虑单独制裁朝鲜。美国朝鲜问题特使博斯沃思则对此表示“关注”。可见，朝鲜一边在变本加厉地推行拥核政策，一边却想用空洞的外交示好行动来实现外交突围，这是注定不能如愿的。

实现朝鲜半岛无核化不仅是朝鲜对国际社会作出的郑重承诺，也是朝鲜和地区乃至国际社会的共同利益。朝鲜遵循联合国有关决议及其第一代领导人金日成关于“朝鲜半岛无核化”的遗训，重回六方会谈，兑现其以前作出的弃核承诺才是最明智的选择，也是它摆脱安全困境、真正实现“外交突围”的唯一正确途径。

(上接第36页) Investors from India”, *Los Angeles Times*, June 9, 2007.

[7] Jo Black, “Latin America and the Caribbean: An Emerging Market on India’s Trade”, *Asia Economy Watch*, March 17, 2008.

[8] V·Shivkumar and Dattesh, “Asia, the India Ocean and Latin America”, *World Affairs*, Vol.12, No.1, Spring 2008, p.68.

[9] Marla Dickerson, “Latin America Lures Investors from India”, *Los Angeles Times*, June 9, 2007.

[10] V·Shivkumar and Dattesh, “Asia, the India Ocean and Latin America”, *World Affairs*, Vol.12, No.1, Spring 2008, p.68.

[11] Jorge Heige, “The Asian Giants and Latin America”, *The Hindu*, Oct 30, 2006.

[12] V·Shivkumar and Dattesh, “Asia, the India Ocean and Latin America”, *World Affairs*, Vol.12, No.1, Spring 2008, p.72.

[13] V·Shivkumar and Dattesh, “Asia, the India Ocean and Latin America”, *World Affairs*, Vol.12, No.1, Spring 2008, p.76.

[14] C·Christine Fair, *Approved for Public Release, Distribution Unlimited Cooperation with Pakistan and India*, Santa Monica, Rand Corporation, 2004, p.87.

[15] Ministry of Indian External Affairs, *Annual Report 2007-2008*, p. 85.

[16] Monica Hirst, “Brazil-India Relations: A Reciprocal Learning Process”, *South Asian Survey*, Vol.15, No.1, January-June 2008, p. 149.

[17] Hasan Suroor, “Brazilian President’s Visit to ‘Transform’ Relations with India”, *The Hindu*, June 3, 2007.

[18] Ministry of Indian External Affairs, *Annual Report 2007 - 2008*, p.85.

[19] Liz Mathew, “India to Work with Latin America to Strengthen Developing Countries: Patil”, *Bolo*, April 12, 2008.

[20] 同注释[16],第154页。

[21] 同注释[16],第153页。

[22] 同注释[16],第155页。

[23] 同注释[16],第157页。

[24] Confederation of Indian Industry, *Annual Report 2006-2007*, p.5.

[25] John Cherian, “Looking Afar”, *Frontline*, Vol. 25, No.16, 2008, p.22.

[26] “Global World Needs Rule of Law”, *The Hindu*, January 30, 2005.

[27] Primit Mitra, “Reaching Out: Trade Boost India-Brazil Ties”, *Report of the Center for Strategic and International Studies (Washington, D.C.)*, June 6, 2007, P.1.

[28] Nayanima Basu, “India Can Be Latin America Strategic Partner: El Salvador Vice President”, *India PRwire*, 2006, P.1.

[29] V·Shivkumar and Dattesh, “Asia, the India Ocean and Latin America”, *World Affairs*, Vol.12, No.1, Spring 2008, p.67.

[30] Jorge Heige, “The Asian Giants and Latin America”, *The Hindu*, Oct 30, 2006.

[31] “U.S. Has Grown Used to Grabbing the Best: Chavez”, *The Hindu*, March 6, 2005.

[32] 同注释[24],第11页。

[33] “India Turns Eyes to Latin America—India Is Increasing Its Presence across Latin America and the Caribbean with Investments in a Wide Range of Projects”, <http://goldenindia.net/India-turns-eyes-to-Latin-America-India-is-increasing-its-presence-across-Latin-America.html>.

[34] Nayanima Basu, “India Can Be Latin America Strategic Partner: El Salvador Vice President”, *India PRwire*, 2006, P.1.